5 菓子・パン類卸売業

菓子・パン類品卸売業の経営指標

菓子・パン類卸売業の経営指標は、効率性の指標と総資本営業利益率は、食品卸売業全体の平均より高いが、それらを除く収益性と安全性、生産性の指標はいずれも平均より低くなっている。

菓子・パン類卸売業の経営優良モデル

菓子・パン類卸売業における大企業優良モデルでは、効率性と生産性の指標、売上高経常利益率、総資本営業利益率で、菓子・パン類卸売業全体の平均を上回っている。一方、中小企業優良モデルでは、総資本営業利益率を除く収益性と安全性、一人当たり付加価値で菓子・パン類卸売業全体の平均より高いものとなっている。

表2-5-1 菓子・パン類卸売業における経営優良企業の経営指標(2005年度)

	平均	大企業 優良モデル	中小企業 優良モデル	食品卸売業 平均
企業数(社)	122			1,566
収益性				
売上高総利益率(%)	10.9	8.0	15.3	11.2
売上高営業利益率(%)	0.8	0.8	0.9	0.9
売上高経常利益率(%)	1.0	1.2	2.0	1.1
総資本営業利益率(%)	2.7	3.2	2.5	2.6
効率性				
総資産回転率 (回)	3.4	4.0	2.8	2.7
固定資産回転率(回)	9.6	11.3	6.7	8.0
棚卸資産回転率(回)	38.9	49.3	36.5	30.1
安全性				
流動比率(%)	105.7	90.4	128.2	108.2
当座比率(%)	80.0	67.6	103.6	81.1
固定比率(%)	172.9	185.9	134.5	127.6
固定長期適合率(%)	90.8	123.2	75.8	86.9
自己資本比率(%)	20.3	19.3	30.6	26.3
生産性				
一人当たり売上高(千円)	166,919	297,127	121,493	177,995
一人当たり営業利益 (千円)	1,323	2,355	1,120	1,688
一人当たり付加価値(千円)	18,113	23,826	18,539	19,909

注1)大企業優良モデルは、各業種の従業者数が101人以上または資本金が1億円を 超える企業のうち、経常利益が高い上位3~5社を抽出し集計した。

²⁾ 中小企業優良モデルは、各業種の従業者数が100人以下または資本金が1億円以下の企業のうち、経常利益が高い上位10社を抽出し集計した。

菓子・パン類卸売業の経営指標の推移

2000年度以降、菓子・パン類卸売業では売上高総利益率と総資産回転率、自己資本比率、 一人当たり売上高、一人当たり付加価値は上昇傾向に、固定比率は低下傾向にあるが、それらを除く指標では、年度によって上下変動や増減があり、一定の傾向はみられない。2005年度と2000年度の指標を比較すると、棚卸資産回転率と当座比率は2000年度より低くなっているが、それを除く指標はいずれも2000年度より高くなっている。

表2-5-2 菓子・パン類卸売業における経営指標の推移

年度	2000	2003	2004	2005
企業数(社)	130	124	125	122
収益性				
売上高総利益率(%)	10.2	10.2	10.5	10.9
売上高営業利益率(%)	0.7	0.9	0.9	0.8
売上高経常利益率(%)	0.9	1.0	1.1	1.0
総資本営業利益率(%)	2.0	3.0	2.9	2.7
効率性				
総資産回転率 (回)	3.0	3.2	3.3	3.4
固定資産回転率(回)	9.0	9.5	9.7	9.6
棚卸資産回転率(回)	41.4	41.0	42.1	38.9
安全性				_
流動比率(%)	104.7	100.7	104.7	105.7
当座比率(%)	82.0	78.1	79.6	80.0
固定比率(%)	226.0	217.0	184.7	172.9
固定長期適合率(%)	91.7	98.6	91.9	90.8
自己資本比率(%)	14.9	15.4	18.6	20.3
生産性				_
一人当たり売上高(千円)	143,938	159,544	162,871	166,919
一人当たり営業利益(千円)	936	1,508	1,426	1,323
一人当たり付加価値(千円)	14,746	16,311	17,180	18,113
欠損企業				
欠損企業数(社)	17.0	21.0	23.0	22.0
欠損企業数割合(%)	13.1	16.9	18.4	18.0

図2-5-1 売上高総利益率

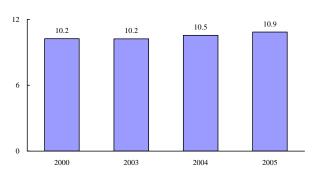


図2-5-2 売上高営業利益率

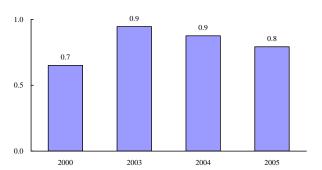


図2-5-3 売上高経常利益率

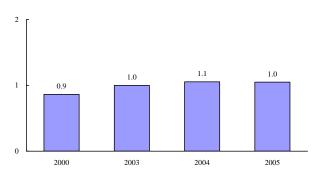


図2-5-4 総資本営業利益率

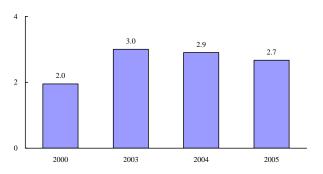


図2-5-5 流動比率

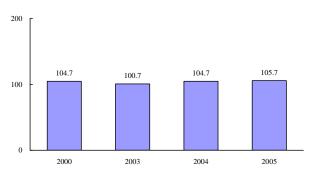


図2-5-6 当座比率

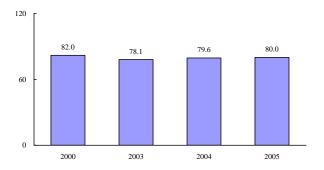


図2-5-7 固定比率

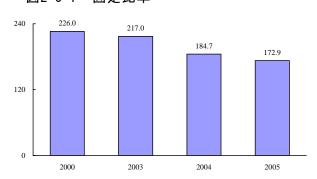
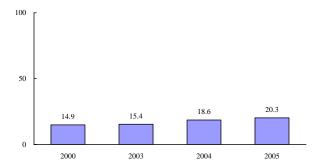


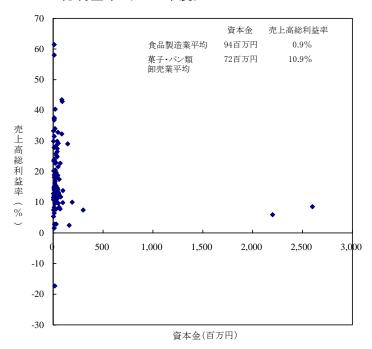
図2-5-8 自己資本比率



菓子・パン類卸売業の売上高総利益率と売上高営業利益率

菓子・パン類卸売業の売上高総利益率は食品卸売業全体の平均より低い。

図2-5-9 菓子・パン類卸売業各社の資本金規模と売上高 総利益率(2005年度)



菓子・パン類卸売業の売上高営業利益率は食品卸売業全体の平均より低い。

図2-5-10 菓子・パン類卸売業各社の資本金規模と売上高 営業利益率(2005年度)

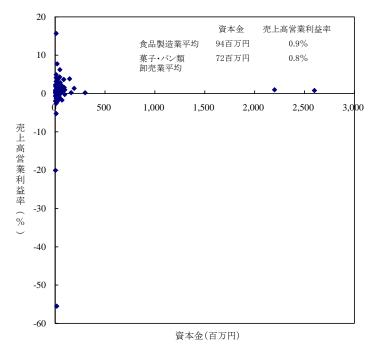


図2-5-11 一人当たり売上高

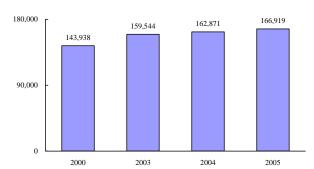


図2-5-12 一人当たり営業利益

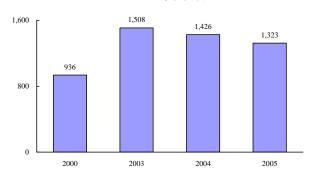


図2-5-13 一人当たり付加価値

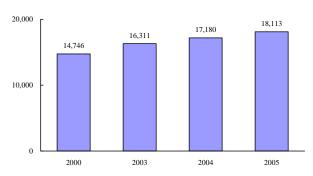


図2-5-14 売上高売上原価率

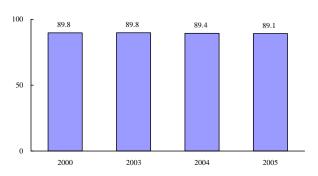


図2-5-15 売上高製造原価率

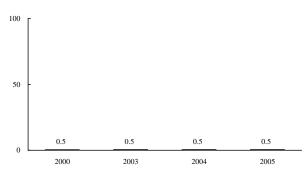


図2-5-16 売上高販管費率

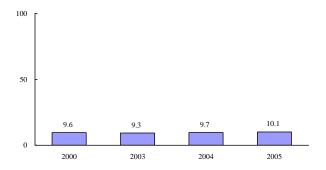


図2-5-17 売上高広告宣伝費率

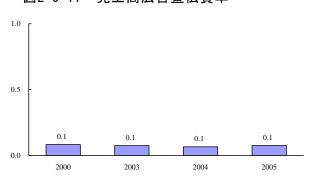


図2-5-18 売上高販売促進費率

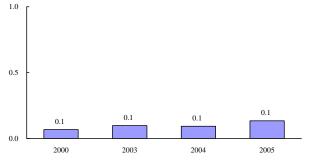
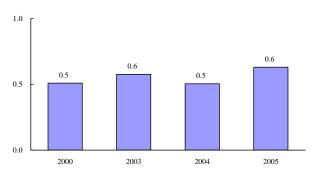


図2-5-19 売上高荷造運賃費率

図2-5-20 売上高人件費率



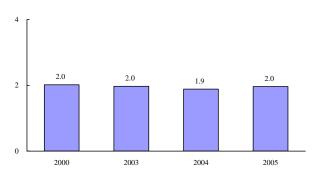


図2-5-21 売上高研究開発費率

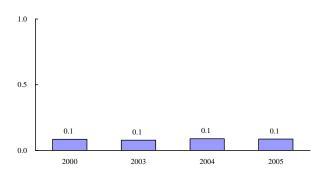


図2-5-22 資本金規模別にみた菓子・パン類卸売業の企業数構成比の推移



図2-5-23 資本金規模別にみた菓子・パン類卸売業の売上高構成比の推移

